



**Ranklotzen statt resignieren.**  
So lautet unsere Devise.

## Better Banking

Wir leben, lieben und liefern Better Banking und setzen Maßstäbe, die nachhaltig sind. Für Fortschritt mit Substanz. Für "Better Banking" eben. Gemeinsam gestalten wir das Banking von morgen. Digital und persönlich – weil es das ist, was unsere Kunden wollen. Dann können wir noch viel erreichen.

**Wir suchen Sie als:**

### Private Banking-Berater (m/w/d)

Als Private Banking-Berater sind Sie für die selbstständige Betreuung der Ihnen zugeordneten Kunden sowie der Akquise von Neukunden zuständig. Im Vordergrund steht hierbei die ganzheitliche Vermögensberatung mit eigenem Private Banking-Beratungsansatz sowie eine abschlussorientierte Vorgehensweise. Insbesondere durch die persönliche Beratung sowie durch eine aktive und selbstinitiierte Ansprache zur Akquise von Kunden, erreichen Sie die vereinbarten Ziele. Sie kennen die besonderen Bedürfnisse von vermögenden Kunden, Freiberuflern und Selbstständigen und setzen alles daran, diese zu erfüllen. Sie erschaffen ein exzellentes Netzwerk vermögender Kunden und verstehen sich zu jeder Zeit als Botschafter der BBBank Markenwerte. Sie eröffnen neue Kundenpotenziale - mit Ihrem sicheren und stilvollen Auftreten überzeugen Sie Kunden und Multiplikatoren von den herausragenden Leistungen des Private Bankings. Sie erfüllen die Anforderungen unserer Private Banking-Kunden durch sehr gute, fundierte Kenntnisse im Anlage- und Wertpapiergeschäft, in steuerlichen Themen und der generationenübergreifenden Beratung. Auf Grund von regelmäßigen und umfangreichen Bedarfsanalysen schaffen Sie einen dauerhaften Mehrwert für den Kunden.

#### Unser Anforderungsprofil:

- ✓ Sie verfügen, neben einer Bankausbildung, über eine Weiterqualifizierung zum Bankbetriebswirt oder ein vergleichbares betriebswirtschaftliches Studium.
- ✓ Idealerweise besitzen Sie die Qualifikation zum Financial Consultant oder eine vergleichbare Weiterbildung.
- ✓ Sie überzeugen durch eine ausgeprägte fachliche Expertise sowie sichere Kenntnisse der Beratungsanwendungen.
- ✓ Sie besitzen Erfahrungen in der aktiven Marktbearbeitung im Öffentlichen Dienst.
- ✓ Ihre Persönlichkeit überzeugt durch Motivation, Engagement, Flexibilität, Innovationsbereitschaft und Souveränität. Ihre Aufgabe macht Ihnen Spaß. Sie sind empathisch und teamfähig und begeistern sich für den Umgang mit Menschen. Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft zeichnet Sie aus. Sie sind in der Lage, vernetzt zu denken und arbeiten ziel- und ergebnisorientiert.
- ✓ Zu Ihren Stärken zählen eine ausgeprägte Kundenorientierung und exzellente Umgangsformen.

#### Was Sie noch über die BBBank wissen sollten:

Wir sind eine moderne Privatkundenbank und eine der größten Genossenschaftsbanken in Deutschland – mit einem Fokus auf den öffentlichen Dienst. Wir vereinen Tradition und Innovation mit der über 100-jährigen Erfahrung eines erfolgreichen Bankhauses – kundenorientiert, wirtschaftlich, nachhaltig und sympathisch. Mehr als 1.400 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind Botschafter und wesentlicher Erfolgsfaktor unserer Bank.

**Wie bewerben Sie sich?** Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des Wunschstandortes an [bewerbung@bbb.de](mailto:bewerbung@bbb.de). Bitte beachten Sie, dass wir aus Sicherheitsgründen nur Dateianhänge als PDF oder JPEG entgegennehmen können.