



Ranklotzen statt resignieren.
So lautet unsere Devise.

Better Banking

Wir leben, lieben und liefern Better Banking und setzen Maßstäbe, die nachhaltig sind. Für Fortschritt mit Substanz. Für "Better Banking" eben. Gemeinsam gestalten wir das Banking von morgen. Digital und persönlich – weil es das ist, was unsere Kunden wollen. Dann können wir noch viel erreichen.

Wir suchen Sie als: **Regionaldirektor (m/w/d)**

In dieser verantwortungsvollen Position leiten Sie unsere Filialen der Regionaldirektion Berlin. Mit Herzblut engagieren Sie sich für die Umsetzung unseres Better Banking mit unserer digital-persönlichen und ganzheitlichen Beratungsphilosophie Beratung in Bestform. Die BBBank genießt großes Vertrauen bei ihren Kunden und Sie sorgen mit Ihren Filialdirektoren für ein positives Kundenerlebnis sowie hohe Kundenzufriedenheit. Sie sorgen, gemeinsam mit unseren Spezialberatern, für nachhaltige Erträge und Kundenwachstum mit Fokus auf den Öffentlichen Dienst. Sie sind sehr erfahren in der Leitung großer Vertriebseinheiten und halten einen guten Kontakt zu Ihren Mitarbeitern. In dieser Aufgabe verstehen Sie sich als kompetenter und leistungsstarker Manager und Businesspartner unserer Kooperationspartner und realisieren für Ihren Verantwortungsbereich die strategische Ausrichtung unserer Standortpolitik mit der Gestaltung unserer Filialen zu modernen, digital-persönlichen Beratungszentren. Die Fähigkeiten unserer Mitarbeiter entscheiden über den Erfolg im Vertrieb. In Ihrem Führungshandeln nehmen Sie professionell, mit Vertrauen und Verantwortung in Zeiten der Veränderung eine Vorbildrolle ein. Sie begeistern Ihre Mitarbeiter am Unternehmenserfolg nachhaltig mitzuwirken und orientieren sich am situativen Führungsstil sowie dem Wertecode der BBBank. Für Veränderungen sind Sie offen und leiten Ihre Regionaldirektion effektiv unter Beachtung der Unternehmensziele. Sie nutzen moderne Führungsinstrumente und überzeugen durch ein transparentes und wertschätzendes Kommunikations- und Informationsmanagement.

Unser Anforderungsprofil:

- ✓ Abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann/Finanzassistent und darauf aufbauende Qualifikation (Bankbetriebswirt oder vergleichbares Studium)
- ✓ Mehrjährige, nachweisbare und fundierte Führungserfahrung großer Vertriebseinheiten und Berufserfahrung in der Bankenbranche mit Schwerpunkt im Vertrieb und nachgewiesene Vertriebsserfolge im Retailgeschäft
- ✓ Zertifizierter Vertriebscoach sowie ausgeprägte Change-Kompetenz
- ✓ Ausgeprägte Kommunikationsstärke, hohes Engagement sowie ziel- und vertriebsorientierte Arbeitsweise
- ✓ Flexibilität, Innovationsorientierung und Veränderungsbereitschaft, Konflikt- sowie Integrationsfähigkeit
- ✓ Affinität bzgl. der Einführung digitaler Beratungslösungen

Was Sie noch über die BBBank wissen sollten:

Wir sind eine moderne Privatkundenbank und eine der größten Genossenschaftsbanken in Deutschland – mit einem Fokus auf den öffentlichen Dienst. Wir vereinen Tradition und Innovation mit der über 100-jährigen Erfahrung eines erfolgreichen Bankhauses – kundenorientiert, wirtschaftlich, nachhaltig und sympathisch. Mehr als 1.400 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind Botschafter und wesentlicher Erfolgsfaktor unserer Bank.

Wie bewerben Sie sich?

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an bewerbung@bbbk.de. Bitte beachten Sie, dass wir aus Sicherheitsgründen ausschließlich Dateianhänge als PDF oder JPEG entgegennehmen können.